$\mathbf{\Omega}$	4		
H		•	6 B
UJ	_		V



Total No. of Questions - **25**Total No. of Printed Pages - **2**

		_	_		_	
Regd.						
No.						

RETAIL MARKETING

Paper - II (English & Telugu Versions) MODEL QUESTION PAPER

(For the Academic Year 2021-22 only)

Time: 3 Hours Max. Marks: 50

SECTION - A

10×2=20

Note: (i) Answer ANY TEN questions. (ii) Each question carries TWO marks. సూచనలు: (i) ఏవేని పది ప్రశ్నలకు సమాధానములు ద్రాయుము. (ii) ప్రతి ప్రశ్నకు రెండు మార్కులు

- What is standardisation?
 ప్రామాణీకరణ అంటే ఏమిటి?
- 2. What is meant by Departmental Store?
 విభాగ వి/కయశాల అంటే ఏమిటి?
- 3. What is Tele-Marketing?
 టెలి–మార్కెటింగ్ అంటే ఏమిటి?
- 4. What is meant by General Stores? సాధారణ దుకాణాల అర్థం ఏమిటి?
- Define rythu bazar.
 రైతుబజార్ను నిర్వచించండి.
- 6. Define layout.
 లేఅవుట్ ను (కట్టడపు నమూనా) నిర్వచించండి.
- 7. What is meant by location of stores? దుకాణాల ప్రదేశం అనగా అర్దం తెలపండి?
- 8. What is meant by coupons and discounts. చీటిలు (కూపన్స్) మరియు రాయితీలు అనగానేమి?
- 9. Who is the Commission Agents
 వ్యాపార ట్రతిఫల ట్రతినిధి (కమీషన్ ఏజెంట్) అనగా ఎవరు?
- 10. What is meant by sales promotions?
 అమ్మకాల ప్రోత్సాహకం అర్దం తెలపండి.

1 P.T.O.

- **11.** Define publicity. ట్రచారాన్ని నిర్వచించండి.
- **12.** What is meant by TWO BIN system? (ద్విబిన్) వ్యవస్థ అంటే ఏమిటి?
- **13.** What is meant by Customer Satisfaction? వినియోగదారుల సంతృప్తి అంటే ఏమిటి?
- 14. Define Invoice.
 సరుకుల జాబితా (ఇన్వాయిస్) నిర్వచించండి.
- **15.** What is meant by Cold storage? శీతల గిద్దంగి అంటే ఏమిటి?

SECTION - B

 $5 \times 6 = 30$

Note: (i) Answer ANY FIVE questions. (ii) Each question carries SIX marks. సూచనలు: (i) ఏవేని ఐదు ప్రశ్నలకు సమాధానములు వ్రాయుము. (ii) ప్రత్యేకు ఆరు మార్కులు

- **16.** Explain the role of whole seller. టోకువర్తకుడి యొక్క పాత్రను వివరించండి.
- **17.** Explain the advantages of Road Transport. రోడ్డు రవాణా యొక్క ప్రయోజనాలను వివరించండి.
- **18.** Explain different types of Retail Shops. వివిధ రకాలైన చిల్లర దుకాణాలను వివరించండి.
- **19.** Explain the purpose of the store layout. దుకాణపు కట్టడపు నమూనా ప్రయోజనాన్ని వివరించండి.
- **20.** Explain the factors for Gross Layout. స్థూల కట్టడపు నమూనా రకాలను వివరించండి.
- **21.** Write the types of sales promotion. అమ్మకాల ప్రోత్సాహకాల రకాలను ద్రాయండి.
- 22. Explain different types of Sales promotion. వివిధ రకాల అమ్మకపు ప్రోత్సాహకాలను వివరించండి.
- 23. What are the reasons for inventory control? Briefly explain. జాబితా నియంత్రణకు కారణాలు ఏమిటి? క్లుప్తంగా వివరించండి.
- 24. What are the points required for using in invoice? సరుకుల జాబితా (ఇన్వాయిస్) ఉపయోగించడానికి అవసరమైన అంశాలు ఏమిటి?
- 25. Explain the importance of Rural Market. గ్రామీణ మార్కెటింగ్ యొక్క ప్రాముఖ్యతను వివరించండి.